

Eksportsparring - DECO GROUP A/S

EXPORT



VÆKSTHUS



Deco Group

Virksomhedseksempel:

Eksportsparringen gjorde DECO Group A/S mere klar til eksport samtidig med, at virksomheden fik et grundlæggende indblik i afsætningskanalerne i Storbritannien.

Gennem flere rådgivningsforløb i Væksthus Midtjylland valgte DECO et eksportsparringsforløb for at gøre virksomheden klar til eksport til bl.a. det britiske marked - ved at fokusere på mulige afsætningskanaler.

Målet med eksportsparringen

DECO Group A/S er en af Skandinaviens førende leverandører af solafskærmningsprodukter samt tilbehør til badeværelset. Nogle af DECO Groups egne brands er DEBEL og SUNTEX. Virksomheden eksporterer primært til det nordlige Europa, hvor de har valgt at oprette egne datterselskaber i Sverige og Norge.

DECO Group har igennem det seneste år fået rådgivning gennem Væksthus Midtjylland som et led i det valgte eksportsparringsforløb. Fokus i sparringsforløbet har været på konkrete værktøjer til brug for fastlæggelsen af en eksportstrategi og praktisk eksportplanlægning men også sparring om blandt andet interne ressourcer og organisatoriske forhold.

Opgaven og resultatet

Under eksportsparringen valgte DECO at få analyseret mulige afsætningskanaler på det britiske marked. De 10 timer blev brugt til at udarbejde en liste over potentielle butikskæder, som kunne være potentielle samarbejdspartnere for salg af DECO's produkter. Fokus var på butikskæder, der sælger solafskærmning til huse.

Det lykkedes at finde 16 emner inden for byggebranchen, stormagasiner og supermarkeder, der alle lå i mellem- eller lavprismarkedet. Det er gennem amazon.co.uk lykkedes at få den første ordre.

DECO siger om forløbet

Eksportdirektør, Rasmus Lassen siger, at *"Det har været et super godt forløb med vækstkonsulenten, som netop har givet den rette sparring i den rette mængde og på rette tid."*

"Vi har i denne periode haft mange forskellige udfordringer i vores organisation herunder eksterne forhold og dermed har jeg haft stor brug for sparring om både eksportmæssige men også øvrige områder - både på det strategiske men også operationelle niveau."

"Møderne har tilført mig meget faglighed men også meget motivation og støtte/sparring."

Fakta

- Virksomheden er bosiddende i Randers og har gennem de sidste 30 år solgt primært til gør-det-selv folk.
- DECO Group A/S er Skandinaviens førende leverandør af solafskærmningsprodukter samt tilbehør til badeværelset
- Produkterne sælges i byggemarkeder og varehuse over hele landet samt det meste af Nordeuropa.
- DECO Group beskæftiger i omegnen af 35 medarbejdere."