

Asiatisk Plads 2
1448 København K
Telefon +45 33 92 05 00
Telefax +45 32 54 05 33
eksportraadet@um.dk
eksportraadet.um.dk

Sagsnummer
65.J.9

Kontor
KUR

14. marts 2017

Retningslinjer for Regional Key Account 2017

Regional Key Account er et program for små og mellemstore virksomheder (SMV).

Regional Key Account er et tilbud til danske små og mellemstore virksomheder, som ønsker at udvide deres globale aktiviteter. Aftalen fokuserer primært på ét marked, men det er også muligt at udvide aftalen til at omfatte andre markeder i en udvalgt region.

1. Formål

Formålet med Regional Key Account er at øge små og mellemstore virksomheders internationalisering gennem et fortsat samarbejde med Eksportrådet. Dette kunne eksempelvis være efter, at virksomheden har benyttet sig af Eksportstart eller været gennem et Vitus forløb.

2. Målsætninger

For Regional Key Account gælder det overordnede mål, at mindst 75 pct. af de virksomheder, som har deltaget i programmet, skal angive, at deltagelsen har haft stor eller afgørende værdi.

De deltagende virksomheders tilfredshed og resultater måles efter afslutning af de enkelte aktiviteter på grundlag af en spørgeskemaundersøgelse.

3. Målgruppe

Regional Key Account er rettet mod små og mellemstore danske virksomheder, som ønsker at videreudvikle deres eksportaktiviteter.

For at komme i betragtning til Regional Key Account ordningen skal virksomhederne opfylde betingelser for en SMV:

- a) Virksomheden har under 250 ansatte
- b) Virksomheden har en omsætning på mindre end 375 mio. kr. i seneste regnskabsår

Programmet er åbent for danske virksomheder, som opfylder ovennævnte kriterier. Dog ikke virksomheder som

- er datterselskab eller filial af,
- er ejet med sammenlagt over 49 pct. af,
- er ejet med sammenlagt over 49 pct. af en udenlandsk virksomhed,
- eller, hvis virksomheden indgår i en tæt koncernsammenhæng med virksomheder, som i det seneste regnskabsår tilsammen havde 250 ansatte eller derover og en omsætning på 375 mio. kr. eller derover.

Endelig skal virksomheden opfylde de betingelser, som EU's *de minimis-regler* fastsætter, jf. pkt. 8 nedenfor.

En virksomhed er en juridisk defineret organisation/selvstændig juridisk enhed, som har et fuldstændigt/særskilt regnskab, som er underlagt en ledelse, der er en juridisk person eller en fysisk person, og som er oprettet med henblik på at udøve en eller flere aktiviteter med produktion af varer eller tjenesteydelser.

4. Indhold

Aftalen er især tænkt som en fortsættelse af et eksisterende samarbejde mellem virksomhed og Eksportrådet, f.eks. efter tidligere at have benyttet Eksportstart eller været gennem et Vitus forløb.

Når en Regional Key Account aftale indgås med Eksportrådet, får virksomheden tilknyttet en fast rådgiver med erfaring inden for sin branche. Rådgiveren vil kunne koordinere virksomhedens kommercielle interesser og vil kunne tilbyde konkrete råd i en given situation og dermed guide virksomheden i den rette retning. Rådgiveren vil fungere som fast indgangsvinkel til Eksportrådet, uanset hvilket marked virksomheden ønsker at fokusere på.

En virksomhed kan blive godkendt til maksimum to Regional Key Account-aftaler, dog må hovedmarkedet (hvor markedskoordinatoren er) for de to aftaler ikke være det samme. Den anden aftale kan først godkendes, når den første er afsluttet, og tidligst efter et år.

Aftalen:

- Indgås for 12 måneder og kan forlænges med et år
- Din virksomhed forpligter sig til at købe mellem 100 og 200 timers rådgivning pr. år
- Eksportrådet giver tilskud på 35 pct. af den gældende timepris
- Hvert år tildeles der 50 timer til den faste rådgiver i forbindelse med assistance og koordineringsarbejdet. De resterende timer kan bruges på tværs af Eksportrådets repræsentationer efter virksomhedens behov.

5. Ansøgning

For at opnå tilskud skal virksomheden udfylde et ansøgningskema, der kan fås fra rådgiveren eller findes på [Udenrigsministeriets hjemmeside](#). Forlængelse af aftalen med 1 år kan ske ved at en skriftlig forespørgsel sendes til rådgiveren. Ansøgningsformularen indeholder oplysninger om virksomheden, herunder ejerskab, omsætning og tidligere tilskud mv. Det er vigtigt, at alle relevante felter udfyldes.

Hvis virksomheden er interesseret i en aftale, kan [den relevante repræsentation](#) kontaktes, og vil være behjælpelig med ansøgningsprocessen.

6. Tilskud

Ved en Regional Key Account aftale ydes der et tilskud på 35 pct. af den normale timepris for statslig eksportfremmerådgivning. Tilskuddet modregnes i fakturabeløbet fra Eksportrådet, når rådgiveren har udført opgaven. Eksportrådet kan i visse tilfælde kræve, at fakturaer forudbetales af tilskudsmodtager før igangsættelse af opgaven i henhold til Eksportrådets gældende forretningsbetingelser.

Virksomhedens egenbetaling på 65 pct. må ikke finansieres af tredjepart.

Forsinket betaling kan pålægges et gebyr, og der kan beregnes renter efter de almindeligt gældende regler. Efter 2. rykker overgives sagen til inddrivelse hos SKAT.

I tilfælde af misligholdelse af tilskudsaftalen kan Eksportrådet ophæve aftalen og forlange allerede udbetalt tilskud helt eller delvist tilbagebetalt. Det samme gælder, hvis forudsætningerne i ansøgningen og tilskudsaftalen ikke opfyldes, eller der er tale om afvigelse fra de informationer, der ligger til grund for tilskudsaftalen.

8. Statsstøtte

Eksportstartprogrammet er underlagt EU-regler om statsstøtte, der reguleres af Kommissionens de minimis-forordninger, særligt (EU) nr. 1407/2013.

Under *de minimis*-forordningen må en virksomheds samlede støtte højst udgøre EUR 200.000 svarende til ca. DKK 1.500.000, beregnet løbende over tre regnskabsår. Eksportstartprogrammets fulde økonomiske værdi medregnes i forhold til *de minimis*-loftet, dvs. tilskudssatsen af den aftalte opgaves timer gange den til enhver tid gældende timesats.

Hvis virksomheden allerede har modtaget støtte under andre af Eksportrådets tilskudsprogrammer eller har modtaget støtte under andre nationale de minimis-ordninger skal denne støtte medregnes i forhold til loftet på EUR 200.000.

De minimis-forordningen har særregler i forhold til en række sektorer:

Særligt for transportsektoren gælder: Der kan gives støtte til vej-, sø-, luft- og jernbanetransport (dog med undtagelse af indkøb af køretøjer, der ikke kan modtage støtte). Beløbsrammerne er EUR 100.000 for vejtransport og EUR 200.000 for resten af transportsektorerne. Beløbene beregnes inden for en periode af tre år.

Særligt for landbrug og fødevarer gælder: For virksomheder inden for primærproduktion af landbrugsprodukter kan der gives støtte, dog ikke mere end EUR 3.000 inden for en periode af tre år. Virksomheder inden for afsætning og forarbejdning omfattes af *de minimis*-reglen og der kan gives støtte til disse virksomheder på op til EUR 200.000 i en periode inden for tre år.

Særligt for fiskeri og akvakultur gælder: Virksomheder kan modtage støtte på op til EUR 30.000 inden for en periode på tre år.

Desuden kan der ikke ydes tilskud til kulindustri sektoren. Der kan heller ikke gives tilskud til projekter, der omfatter støtte, som er knyttet direkte til de eksporterede mængder eller til driftsudgifter.

Virksomheden underskriver i ansøgningskemaet en erklæring på tro og love om, at den opfylder de beløbs- og tilskudsmæssige betingelser.

Yderligere information om *de minimis*-reglen kan søges på Erhvervs- og Vækstministeriets hjemmeside.

Eksportrådet